



*Die Makler für Unternehmer.
Seit 1984.*

**MACHEN SIE.
WIR SICHERN ES AB.**



Der Flügelschlag eines
Schmetterlings kann
einen Sturm entfachen.

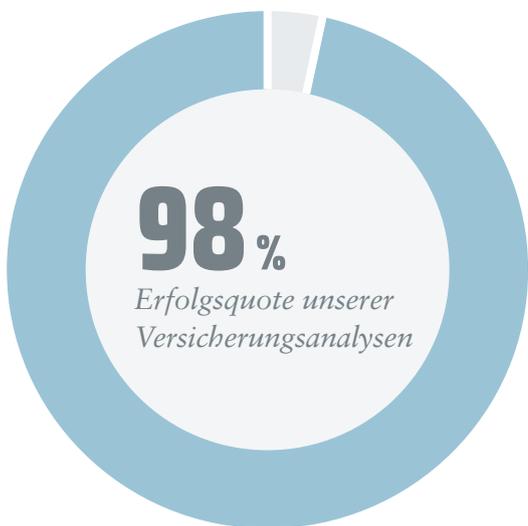
Man löst Probleme,
bevor sie entstehen.



Joachim Spira



*Mit unserer Analyse schaffen wir Klarheit.
Und mit dieser Qualität arbeiten wir
auch im Schadensfall.*



ZAHLEN & FAKTEN >

*Einige Kennzahlen unseres seit 1984 am
Markt tätigen Unternehmens.*



WERTE BRAUCHEN SICHERHEIT.

DARUM EIN MAKLER > Kleine Ursache, große Wirkung. Damit kein bleibender hoher Schaden daraus wird, gibt es Versicherungen. Binsenweisheit? Klar. Aber: Das Thema Versicherungen ist sehr komplex. Deshalb ist es ratsam, materielle und immaterielle Werte in die erfahrenen Hände eines unabhängigen Versicherungsmaklers zu legen. Er spart Ihnen Zeit und Geld, indem er sich an Ihrer Stelle um die Optimierung von Versicherung und Vorsorge kümmert und im Schadensfall für die bestmögliche Abwicklung sorgt.

UND DARUM KLEIST & SPIRA > Wir kennen den Versicherungsmarkt mit allen seinen

Möglichkeiten und Stolpersteinen, können Ihren Bedarf und die Risiken einschätzen und wissen, welche Versicherungsmodelle für Sie geeignet sind. Zur Absicherung Ihrer Werte können wir auf das Portfolio von ca. 100 Versicherungsgesellschaften zurückgreifen und ergänzen dieses durch eigene Deckungskonzepte. Gute Voraussetzungen also, Ihren Werten größtmögliche Sicherheit zu bieten und potenziellen Problemen zu begegnen, bevor sie entstehen.

2.880 KUNDEN > So hoch ist Zahl derer, die uns ihre Werte zur Absicherung anvertraut haben. Und das über Jahre und Jahrzehnte.

11816

*verwaltete
Versicherungsverträge*

2880

Kunden

600

*abgewickelte
Schadensfälle
pro Jahr*

30 Jahre
Erfahrung

Ich freue mich immer, wenn mir Kunden auch nach Jahren sagen: „Das war die richtige Entscheidung.“



Michael Kleist



1. RISIKEN ERFASSEN

Überblick über bestehende Versicherungen



2. ANALYSE

Auswertung Ist-Zustand und Versicherungsbedarf



3. INDIVIDUELL UMSETZEN

eigene Deckungskonzepte und Branchenlösungen

KLARTEXT STATT KLEINGEDRUCKTES.

MEHR IST WENIGER > Unser bestes Argument: mehr Leistung für weniger Geld. Wir verstehen uns als Sachverwalter in Ihrem Sinne, der die Versicherungs- und Vorsorgekonzepte am Markt zu einem guten Preis an Sie weitergibt und Ihren Versicherungsbestand kontinuierlich weiter betreut. Ihr doppelter Vorteil: Mit oft deutlich geringerem finanziellen Aufwand sorgen wir für einen besseren Schutz dessen, was Ihnen wichtig ist.

ERST ANALYSE > Basis unserer Leistung ist, Ihren Versicherungsbedarf zu eruieren und den Ist-Zustand zu analysieren – stets unter der Maßgabe branchenspezifischer Anforderungen und Bedürfnisse. Davon ausgehend, ermitteln wir Versicherungsmöglichkeiten und schließen entsprechende Verträge unter den Aspekten Preis und Leistung ab. So können die Versicherungs-

prämien bei gleichbleibender oder sogar besserer Leistung von Fall zu Fall um bis zu 30 % reduziert werden – und das alles, ohne Ihnen unsere Leistung in Rechnung zu stellen, da unsere Maklercourtage in den Versicherungsbeiträgen beinhaltet ist.

DANN DIE OPTIMIERUNG – JAHR FÜR JAHR > Mit der Analyse und der Vermittlung neuer Verträge ist es nicht getan. Unabhängig von der garantierten Unterstützung im Schadensfall betreuen wir Ihren Vertragsbestand Jahr für Jahr weiter und passen ihn bei Bedarf an – wenn es zum Beispiel neue Anforderungen oder geänderte Gesetze empfehlenswert bzw. erforderlich machen. Oder einfach, wenn neue Versicherungsoptionen auf den Markt kommen, die Ihre Bedürfnisse besser abdecken oder noch günstigere Prämien bei gleicher Leistung bieten.

So können Sie sich darauf konzentrieren, was Sie am besten können: Unternehmer sein.



4. ÜBERPRÜFEN & BETREUEN

Schadensbearbeitung,
Vertragsaktualisierungen etc.

< MASSGESCHNEIDERT

*So können wir für alle Bedürfnisse
das passende Konzept anbieten.*



Werte brauchen Sicherheit.
kleist-und-spira.de

